

[Imprimir](#)**EL UNIVERSAL****Economía**

miércoles 20 de abril, 2011

Los costos de salirse de la CAN se asumirán a mediano plazo

El impacto será en términos de abastecimiento y costos

Pocos han sido los sectores que han celebrado los acuerdos bilaterales suscritos entre el Gobierno nacional y los países miembros de la Comunidad Andina de Naciones (CAN), para mantener los compromisos comerciales después del 22 de abril cuando se cumplen cinco años desde que Venezuela anunció su salida del grupo.

Los gremios empresariales, comerciales y académicos han abogado porque se revierta la medida dada la importancia que reviste el mercado andino.

Jorge Restrepo, profesor de la Universidad Javeriana de Bogotá, cree que los esfuerzos por concretar un acuerdo bilateral, que sustituya los convenios establecidos en la CAN, no son una noticia lo suficientemente buena como para celebrarla.

Alertó que los costos políticos se asumirán a mediano plazo y los principales afectados serán los consumidores venezolanos.

En el caso de los problemas que enfrentaron las relaciones comerciales entre Colombia y Venezuela, Restrepo recordó que el gobierno del presidente Hugo Chávez incurrió en unos costos sustanciales, al desviar su comercio hacia proveedores más costosos y menos eficientes a lo que eran sus socios tradicionales.

"El costo de esa ineficiencia la pagan los consumidores venezolanos, en términos de abastecimiento, calidad de los productos, precios, y ese es un costo que tarde o temprano van a seguir pagando vía inflación o distorsiones macroeconómicas".

Advirtió que los grandes costos además tienden a ser permanentes. "El comercio es difícil de construir y los daños que han hecho es probable que permanezcan por largo tiempo".

Precisamente, el secretario general de la CAN, Adalid Contreras, expresó su deseo de que el fin de los compromisos de Venezuela con el organismo no afecte al flujo comercial.

De acuerdo a Restrepo, la CAN ofrece un espacio de integración que no se puede sobredimensionar en sus logros, pero tampoco se pueden minimizar sus potencialidades. "El organismo tuvo unos logros muy limitados, pero importantes en materia de coordinación, seguridad y economía", agregó.

Según cifras del organismo, el comercio entre los países de la CAN superó los \$7 mil millones en 2010 y este año se estima que mantendrán su ritmo de crecimiento

económico. Los expertos estimaron que el crecimiento de las economías andinas en el 2011 se ubicará entre 3,5% a 7% para los países miembros.

Posición autárquica

El profesor Jorge Restrepo señaló que Venezuela, desde el punto de vista económico, ha venido asumiendo una condición autárquica y "la independencia es buena pero también conlleva las pérdidas de oportunidades".

En los últimos años, la economía venezolana ha incrementado su dependencia por las importaciones. De allí que sectores como Consecomercio han señalado que no es "nada alentador" el panorama comercial que le espera al país al concretar su salida de la CAN.

No solo preocupa la debilidad comercial, sino también el abastecimiento y desempleo.

Hasta ahora, las esperanzas están puestas en que el mejoramiento de la relación con Colombia y los cambios que se avecinan en Perú, de ganar Ollanta Humala, cambien la percepción de Venezuela y se valore el Acuerdo de Cartagena.